



おかげさまで85周年。  
感謝とともに。未来とともに。

# IWATE BANK NEWS LETTER



平成29年8月23日

株式会社岩手銀行

## いわぎん「EC販路開拓セミナー」の開催および参加者募集について

～楽天市場の国内・海外向けネットショップを活用した販路開拓～

岩手銀行（頭取 田口幸雄）では、お客さまの国内・海外販路開拓支援にかかる取組みの一環として、楽天株式会社との共催により、「いわぎん『EC 販路開拓セミナー』」を下記のとおり開催することと致しましたので、お知らせ申し上げます。

インターネットを通じたオンラインショッピングの市場規模は拡大を続け、国内外を問わず消費者にとって身近な購入手段となっており、「ネット販売」の成長の可能性はさらなる広がりを見せています。

本セミナーでは、国内向けの「楽天市場」と海外向けの「楽天グローバルマーケット」を運営する楽天株式会社が持つ内外の販売ノウハウやトレンド情報等、インターネットを活用した新たな販路開拓方法等について解説いたしますので、「ネット販売」に関心がある皆様の情報収集の場としてご活用いただけますよう、ご案内申し上げます。

当行では、今後とも販路開拓など地方創生の取組を強化し、お客さまの成長支援と地域経済の活性化に貢献してまいります。

記

### 1. 開催概要

(1) 名 称：いわぎん「EC 販路開拓セミナー」

※ EC（eコマース、エレクトロニックコマース）とは、インターネット等電子的な手段を介して行う商取引の総称のこと。

(2) 日 時：平成29年9月14日（木）14：00～16：30（13：30～受付開始）

(3) 会 場：岩手銀行 本店9階第1会議室（盛岡市中央通1-2-3）

(4) 主 催：株式会社 岩手銀行

(5) 共 催：楽 天 株式会社

(6) 参加費：無 料

岩手銀行



おかげさまで85周年。  
感謝とともに。未来とともに。

# IWATE BANK NEWS LETTER



## 2. 講演内容

### (1) プログラム

14:00~15:30	<p><b>「ネットショップの仕組みと仕掛け」</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>・売れるための「3つの要素」</li> <li>・EC市場の最新動向</li> <li>・モバイル・スマートフォンの活用術</li> <li>・国内ECサイトの比較</li> </ul> <p><b>「楽天を通じた海外販売について」</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>・「越境EC」のノウハウについて</li> </ul>
15:30~16:30	<p><b>個別相談会（申込先着順、3社）</b></p>

越境 ECとは: 国境を越えた  
電子商取引(E-Commerce)

### (2) 講師

楽天株式会社 ECカンパニー

店舗開発部 アライアンスグループ 水元 大輔 氏

## 3. 申込方法

別紙チラシの参加申込欄に必要事項をご記入のうえ、当行の各営業店の担当者または法人戦略部宛にファクシミリもしくは電子メールでお申込みをお願い申し上げます。

以上

#### 【本件に関するお問い合わせ先】

株式会社 岩手銀行 法人戦略部

ソリューション営業グループ 馬場・曾我

電話：019-624-8427（直通）



平成29年9月14日(木)▶ 岩手銀行本店 9階第一会議室

# いわぎん「EC販路開拓セミナー」

～楽天市場の国内・海外向けネットショップを活用した販路開拓～

株式会社岩手銀行では、お客さまの国内・海外販路開拓支援にかかる取り組みの一環として、楽天株式会社との共催により「いわぎん『EC販路開拓セミナー』」を開催いたします。

インターネットを通じたオンラインショッピングの市場規模は拡大を続けており、昨今のスマートフォンの普及などにより国内外を問わず、消費者にとって身近な購入手段となってきております。

本セミナーでは国内向けの「楽天市場」と海外向けの「楽天グローバルマーケット」を運営する楽天株式会社を持つ内外における販売ノウハウやEC市場の最新動向についてわかりやすく解説いたします。

■日 時：平成29年9月14日(木) 14:00～(13:30～受付開始)

■会 場：岩手銀行 本店9階第1会議室(盛岡市中央通1-2-3) 当行本店駐車場は大変混雑することが予想されますので、近隣の駐車場をご利用ください。

■主 催：株式会社 岩手銀行 ■共 催：楽 天 株 式 有 限 公 司 会場までの交通費・宿泊費等をご負担をお願い申し上げます。

■参加費：無 料(1社から複数名のご参加も歓迎します)

■プログラム

14:00～15:30	<b>「ネットショップの仕組みと仕掛け」</b> ・売れるための「3つの要素」 ・モバイル・スマートフォンの活用術 <b>「楽天を通じた海外販売について」</b> ・「越境EC」のノウハウについて	越境ECとは： 国境を越えた 電子商取引 (E-Commerce)
15:30～16:30	個別相談会(申込先着順、3社)	

■講 師：楽 天 株 式 有 限 公 司 ECカンパニー 店舗開発部アライアンスグループ 水元大輔氏

■定 員：30名(先着順)

■お申込方法：下記申込書を各営業店の担当者にお渡しいただくか、または、岩手銀行法人戦略部宛にファクシミリもしくは電子メールにて、**9月11日(月)まで**にお申込みください。

■お問い合わせ先：岩手銀行法人戦略部 馬場(電話 019-624-8427) 曾我(電話 019-624-8325)

## いわぎん「EC販路開拓セミナー」(9月14日開催)参加申込書

岩手銀行法人戦略部宛 FAX: 019-622-1266 電子メール: [ibk-cs@iwatebank.co.jp](mailto:ibk-cs@iwatebank.co.jp)

貴社名	※1社から複数名のご参加も歓迎します。不足の場合、参加者名を欄外に記載いただいてもかまいません。		
参加者	部署/役職	お名前	E-mail
			@
連絡先	TEL:	FAX:	
	所在地 〒		
セミナー終了後の個別相談(15時30分～16時30分)の希望の有無	個別相談を希望	希望しない (いずれかを○で囲んでください)	

※会場の都合により、お申込み時点で定員になり次第締め切らせていただきます。

【個人情報の取扱いについて】

ご記入いただきました個人情報は、本セミナーの円滑な運営および各種情報提供・フォローアップの目的のためにのみ利用し、当行の「個人情報保護宣言」および「お客さまの個人情報の取扱いについて」([https://www.iwatebank.co.jp/personal\\_information\\_protection.html](https://www.iwatebank.co.jp/personal_information_protection.html))に従って適切に取扱います。ご記入内容に不備がある場合は、内容確認の電話を入れさせていただくことがあります。お申込みいただいた方の個人情報の開示、削除等のお申し出等、お問い合わせにつきましては上記のお問い合わせ先へお願いします。お申込者が反社会的勢力と判明した場合にはご出席をお断りさせていただきます。